

Wir suchen im Raum Köln einen

## Vertriebskoordinator (m/w/d) in Teilzeit

### Unser Unternehmen - Ihr Team

**Wir, die Rimpl Consulting GmbH, sind ein unabhängiges und finanziell stabiles, ständig wachsendes und teamorientiertes Beratungsunternehmen,** das mit erfahrenen Fachleuten in den Bereichen Methoden-/Prozessberatung, Qualitäts-/ Projektmanagement und System-/Softwarearchitektur unterwegs ist. Mit der Kompetenz unserer Mitarbeiter unterstützen wir namhafte Firmen in verschiedensten Branchen (u.a. Automotive, Logistik, Finance, Versicherung) im Projektmanagement, bei der Technologie- und System-/Softwareentwicklung und mit fachlicher Beratung und Knowhow.

Rimpl Consulting GmbH ist ein Unternehmen, das ehrgeizige Ziele verfolgt. Seit der Gründung wächst das Unternehmen organisch und ist dauerhaft auf der Suche nach passenden Experten und Persönlichkeiten, die sich aktiv an der erfolgreichen Weiterentwicklung beteiligen. Unsere Vertriebstätigkeiten mit Kollegen, Partnern und Dienstleistern möchten wir intern besser koordinieren und suchen dazu eine Unterstützung.

### Unser Angebot – Ihr Vorteil

- Mitarbeit an der Weiterentwicklung des Unternehmens
- Selbstbestimmte und eigenverantwortliche Tätigkeit für das Team
- Ein attraktives Gehaltspaket
- Nutzung eines individuellen Jobrads
- Ein offenes Ohr für Ihre eigenen Ideen mit kurzen Entscheidungswegen
- Einen flexiblen Arbeitsplatz im Büro in Köln und nach Absprache im Home Office

### Unsere Aufgaben - Ihre Perspektive

- Koordination aller Vertriebstätigkeiten des Unternehmens
- Ansprechpartner für unsere Kollegen bei der Projektsuche
- Ansprechpartner für unsere Dienstleister und Partner
- Sie unterstützen bei dem Abgleich der Anforderungsprofile gegen die Mitarbeiterprofile
- Unterstützung der Geschäftsführung bei Vorbereitung und Koordination von Kundenterminen
- Sie sammeln Informationen für den Vertriebsprozess und entwickeln diesen gemeinsam mit dem Team und der Geschäftsführung weiter
- Sie entwickeln Angebotsstrategien und -konzepte in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Sie sorgen für ein aussagekräftiges Reporting und leiten daraus Maßnahmen für die Weiterentwicklung ab

## Unsere Anforderung - Ihre Fähigkeiten

- abgeschlossenes Hochschulstudium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Vertrieb oder im Personaldienstleistungsumfeld
- strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Einen initiativen und kommunikativen Charakter
- Deutsch und Englisch
- Sehr sicheren Umgang mit MS-Office Programmen

## Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Sollten Sie Fragen zum Unternehmen oder zu Ihrer Bewerbung haben, unterstützen wir Sie gerne von Beginn an. Schreiben Sie uns eine E-Mail und wir melden uns schnellstmöglich bei Ihnen zurück.

Ihre Ansprechpartnerin:  
Frau Lara Ritter-Schlich

[bewerbung@rimpl-consulting.de](mailto:bewerbung@rimpl-consulting.de)

Einen ersten Eindruck von unserem Unternehmen und unserem Team erhalten Sie unter [www.rimpl-consulting.de](http://www.rimpl-consulting.de)